

ОТРАСЛЕВАЯ И РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

К. А. Идирисова¹

Академия государственного управления
при Президенте Кыргызской Республики
(Бишкек, Кыргызская Республика)

УДК: 334.726

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В статье рассматривается роль транснациональных корпораций (ТНК) в обеспечении динамичного развития сферы обрабатывающей промышленности. ТНК положительно воздействуют на экономику принимающих стран, создавая конкурентоспособное производство, отвечающее современным мировым стандартам, которое способствует развитию промышленности и позволяет перейти на качественно новый этап развития. На примере развивающихся стран показано, что размещение капитала ТНК в обрабатывающих отраслях промышленности позволяет увеличить степень насыщенности внутреннего рынка продовольственными и промышленными товарами, создавать новые рабочие места, осуществлять производство конкурентоспособной продукции. Сделаны выводы о том, что улучшение общего инвестиционного климата и реализация целенаправленной политики в области привлечения ТНК в обрабатывающую промышленность позволяют оптимально использовать потенциал и имеющиеся ресурсы.

Ключевые слова: транснациональные корпорации, обрабатывающая промышленность, инвестиции, инвестиционная политика.

Цитировать статью: Идирисова К. А. Деятельность транснациональных корпораций как фактор развития обрабатывающей промышленности // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. — 2020. — № 6. — С. 208–221. — <https://doi.org/10.38050/013001052020611>.

¹ Идирисова Клара Абдыбаповна — аспирант, Академия государственного управления при Президенте Кыргызской Республики; e-mail: k.idirisova79@gmail.com, ORCID: 0000-0002-2629-3513.

K. A. Idirisova

Academy of Public Administration
under the President of the Kyrgyz Republic
(Bishkek, Kyrgyz Republic)

JEL: E22, F23, O14

THE ACTIVITY OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS AS A FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF THE PROCESSING INDUSTRY

The role of transnational corporations (TNCs) in ensuring the dynamic development of the processing industry is considered in the article. TNCs have a positive effect on the economy of the host countries, creating a competitive production that meets modern world standards, contributes to the development of industry and allows to move to a qualitatively new stage of development. The developing countries examples showed that the allocation of TNCs capital in processing industries can increase the degree of saturation of the domestic market with food commodities and industrial goods, create new employment placements, and produce competitive products. The conclusions show that the improvement of the overall investment climate and the implementation of a targeted policy in the field of attracting TNCs to the processing industry allow for optimal use of existing capacities and available resources.

Keywords: transnational corporations, processing industry, investments, investment policy.

To cite this document: Idirisova K. A. (2020) The activity of transnational corporations as a factor in the development of the processing industry. Moscow University Economic Bulletin, (6), 208–221. DOI: 10.38050/013001052020611.

Развитие обрабатывающей промышленности для многих стран является важнейшей проблемой. На данный момент обрабатывающая промышленность представляет собой отрасль, которая имеет весомое значение в оздоровлении экономики, сохранении макроэкономической стабильности, обеспечении структурных преобразований и устойчивого функционирования национальной экономики. Собственно, процесс обработки и переработки сырья практически всех отраслей экономики и составляет один из ключевых этапов развития отечественного производства и сокращения импорта, особенно в условиях дефицита ископаемых ресурсов. Сегодня мировая экономика, вступив в постиндустриальную стадию развития с преимущественно сервисной экономикой, поставила перед развивающимися странами новые задачи в плане выработки современных моделей развития, которые позволили бы их экономикам использовать возможности по наращиванию промышленного производства. В то время, когда развитые страны ориентированы преимущественно на сервисную

деятельность, развивающимся странам следует делать упор на наращивание промышленного производства и создание материальных благ. Потребности в пище, одежде, обустройстве жилья, средствах связи и передвижения, лекарствах и т.д. растут по мере развития общества. Именно ориентация на развитие обрабатывающей промышленности положила начало кардинальных изменений, связанных с оптимизацией структуры экономики, способствовавших росту экономической активности и наращиванию производственного потенциала ряда развитых и развивающихся стран. Однако недостаток инвестиционных ресурсов в обрабатывающей промышленности выдвигает на первый план решение вопроса о привлечении инвестиций в данную отрасль.

Одним из важных источников привлечения инвестиций в обеспечение устойчивого роста и развития обрабатывающей промышленности являются транснациональные корпорации. В этой связи большой интерес представляет изучение и разработка теоретических рекомендаций по привлечению инвестиций ТНК в развитие обрабатывающей промышленности. В соответствии с этим рассмотрены следующие задачи:

1. Раскрыть природу ТНК и обосновать их роль в обеспечении динамичного развития обрабатывающей промышленности.
2. Выявить положительный зарубежный опыт по развитию обрабатывающей промышленности посредством привлечения инвестиций ТНК.
3. Предложить меры по улучшению условий для привлечения инвестиций ТНК в обрабатывающую промышленность.

В современных условиях ТНК, являясь важнейшими участниками международных экономических отношений, оказывают сильное воздействие на динамику экономического развития отдельных государств и мирового хозяйства в целом. Преимущественно по каналам ТНК осуществляются прямые иностранные инвестиции, глобальные потоки которых в 2019 г. составили 1,54 трлн долл. США [ЮНКТАД, Доклад о мировых инвестициях 2020]. Для развивающихся стран привлечение инвестиций ТНК является одним из надежных механизмов получения доступа к новым технологиям в сфере производства, управления и маркетинга. Однако приходится констатировать, что прямые иностранные инвестиции в значительной степени тяготеют к более развитым странам и в меньшей степени к менее развитым странам, поскольку «зачастую в них отсутствуют такие ключевые определяющие факторы, как хорошо развитая инфраструктура и местный рынок, квалифицированная рабочая сила, верховенство права и политическая, экономическая и социальная стабильность» [Экономическая и социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана, Записка секретариата 2017]. Все это обуславливает необходимость создания привлекательных условий для инвестирования.

Сегодня мировая экономика как единая система взаимосвязанных национальных экономик развивается на основе экономической интеграции, интенсификации международного движения факторов производства, транснационализации капитала, рабочей силы и продуктов научно-технического прогресса. ТНК как важнейшие субъекты международных экономических отношений в системе мирового хозяйства выступают основной движущей силой процесса перемещения факторов производства между странами, во многом благодаря своим научно-производственным возможностям и глобальным масштабам деятельности. Если «в 1939 г. в мире было около 300 транснациональных корпораций, а в 1986 г. — более 12 тыс. с более 85 тыс. заграничных филиалов» [Хасбулатов и др., 1991, с. 133], то «на сегодняшний день в мире насчитывается порядка 77 000 ТНК с более чем 770 000 зарубежных филиалов» [UNCTAD, The Universe of the Largest TNCs].

Для более ясного понимания специфики инвестиционной деятельности ТНК обратимся к развернутому определению данного явления. Авторы книги «Международные экономические отношения» под общей редакцией Р. И. Хасбулатова дают следующее определение ТНК: «ТНК — это корпорации, производственная и торгово-сбытовая деятельность которых вынесена за пределы национального государства, активно использующие объективные тенденции международного разделения труда и усиливающие процессы интернационализации мира» [Хасбулатов и др., 1991, с. 134]. Согласно определению Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), ТНК — это «акционерные или неакционерные компании, включая материнские компании и их иностранные филиалы. Материнская компания определяется как компания, которая контролирует активы других юридических лиц в странах, отличных от страны своего происхождения, обычно через владение определенной долей капитала» [UNCTAD, World Investment Report 2007]. Здесь особенно важно: по национальному происхождению капитала ТНК относятся к стране базирования, в которой расположен головной офис корпорации, но сфера их деятельности распространяется и на принимающие страны, в которых размещаются их филиалы либо активы.

Говоря о технических возможностях поступления инвестиций ТНК, необходимо выделить три основных способа вхождения ТНК в экономику принимающих стран:

- открытие филиалов и представительств;
- создание предприятий с долевым участием иностранного капитала в сотрудничестве с местными компаниями (совместных предприятий);
- создание предприятий, полностью принадлежащих ТНК (самостоятельных компаний).

Открытие филиала обусловлено потребностью в расширении границ деятельности ТНК и размещении производственных мощностей за рубежом. Товары, произведенные филиалом, считаются собственностью ТНК, при этом страной происхождения товаров указывается страна, на территории которой товары были произведены полностью или подверглись существенной обработке. В отличие от филиала представительство выполняет исключительно представительские функции, т.е. представляет интересы ТНК, осуществляет их защиту и не занимается хозяйственной деятельностью. При создании совместных предприятий вопреки благим намерениям о тесном, свободном и взаимовыгодном сотрудничестве на основе баланса интересов партнеров иногда между совладельцами совместного предприятия могут возникать проблемы взаимоотношенческого характера, такие как разногласие по поводу ведения бизнеса, игнорирование мнения партнера, длительное согласование вопросов, отсутствие взаимопонимания по распределению прибыли, соперничество за лидерство в управлении, неравноправный вклад партнеров в деятельность предприятия и т.д., которые в основном разрешаются путем переговоров и согласования интересов сторон. В то же время обозначение приоритетов государственных интересов позволяет предотвратить возможные конфликты при столкновении интересов партнеров. В большинстве случаев между странами заключаются соглашения об устранении двойного налогообложения, которые позволяют избежать обложения налогами одного и того же дохода одного и того же налогоплательщика в двух странах. Для ТНК одной из наиболее предпочтительных форм организации бизнеса за рубежом является создание самостоятельного предприятия, так как отсутствие совладельцев предприятия позволяет самостоятельно принимать решения, полностью контролировать деятельность предприятия и свободно распоряжаться прибылью. Серьезным сдерживающим фактором в создании нового предприятия является то, что это долгосрочный и дорогостоящий процесс, который в общем и целом требует значительных затрат времени и капитала, сопряжен с риском, связанным с незнанием местного законодательства, обычаев, ценностей и особенностей внутреннего рынка. При этом нельзя не признать, что ТНК, обладающие обширной сетью филиалов и отделений в различных странах, имеют определенный опыт в установлении связей с поставщиками и клиентами, построении стратегии выхода на внутренний и внешний рынки.

Преимущества и возможности, которые получают принимающие страны вместе с инвестициями ТНК, можно выявить по выполняемым ими функциям. Основные функции ТНК в экономике принимающих стран:

- способствуют научно-техническому прогрессу и развитию инноваций в силу того, что они активно проводят научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, привлекая в своей работе

- ведущие мировые научно-исследовательские центры, высококвалифицированные научные, инженерные и управленческие кадры;
- интегрируют национальные экономики в мировое хозяйство, вовлекая их в глобальные экономические процессы посредством углубления экономических отношений между странами, передачи производственного опыта, современных навыков управления, новых технологий, ноу-хау, патентов и торговых марок;
 - создают благоприятную среду для развития принимающих стран вследствие инвестирования средств, осуществления технической модернизации промышленности, активной производственной и экспортной деятельности, передачи навыков, технологий и т.п.;
 - содействуют экономическому росту посредством повышения доходной части государственного бюджета за счет стимулирования предпринимательской деятельности и увеличения налоговых поступлений;
 - способствуют развитию производства, непрерывно наращивая производственные мощности, используя новые технологии и современные технические средства;
 - обеспечивают занятость населения, организовывая новые производства и создавая новые рабочие места;
 - способствуют увеличению объемов экспорта, обладая возможностью выхода на рынки многих стран мира благодаря широкой филиальной сети и сотрудничеству с национальными компаниями;
 - заботятся о поддержании высокого качества своей продукции, предъявляя высокие требования к качеству на каждом этапе производственного процесса, применяя единые принципы установления требований к продукции во всех своих филиалах и отделениях;
 - стимулируют конкуренцию, побуждая предприятия ориентироваться на более высокие стандарты и осваивать новые подходы к оптимизации производства;
 - поддерживают высокую внутрикорпоративную культуру, обеспечивая согласованность во взаимодействии филиалов и отделений в различных странах мира, сплочивая их общими идеями и ценностями;
 - способствуют повышению профессиональной квалификации работников, их карьерному росту и непрерывному развитию профессиональных навыков;
 - способствуют развитию смежных отраслей, предъявляя спрос на их продукцию в целях использования в качестве сырья в своем производстве;
 - тяготеют к созданию предприятий в странах, имеющих низкую стоимость ресурсов, но в то же время хорошо подготовленную и квалифицированную рабочую силу.

Нельзя не принимать во внимание и то, что наряду с положительными существуют и отрицательные проявления деятельности ТНК в экономике принимающих стран:

- захват ведущих сегментов в экономике и монополизация местных рынков, наиболее часто сопровождающиеся снижением качества продукции и ростом цен;
- поглощение местных компаний, что может привести к усилению зависимости национальной экономики от иностранного капитала;
- вытеснение малого и среднего бизнеса из отрасли, чему сопутствует обострение социально-экономических проблем в виде роста безработицы, снижения доходов населения, уменьшения численности среднего класса и т.п.;
- возможность неполучения налогов и сборов в соответствующем объеме ввиду использования ТНК внутрифирменных (трансфертных) цен, которые могут быть установлены значительно ниже рыночных;
- возможность подкупа местных политиков в целях продвижения своих интересов в ущерб национальным интересам;
- серьезные потрясения экономики принимающей страны вплоть до углубления в общеэкономический кризис в случае закрытия предприятий и масштабного вывоза капитала из страны;
- перемещение экологически вредных производств в принимающие страны, в которых отсутствуют современные экологические стандарты, чревато загрязнением окружающей среды и другими экологическими проблемами.

Стратегия привлечения ТНК должна ориентироваться на сбалансированное сочетание поощрительных и ограничительных мер, в частности, за счет инструментов инвестиционной политики. Для этого ограничительные меры, направленные на предотвращение или минимизацию отрицательного воздействия ТНК на экономику принимающих стран, должны быть обращены на соблюдение транснациональными корпорациями норм местного законодательства. Причем стоит отметить, что регулирование деятельности ТНК только лишь через национальное законодательство может быть недостаточной мерой обеспечения национальной безопасности. Решение проблем, связанных с отрицательными чертами воздействия ТНК на экономику принимающих стран, необходимо увязать с двусторонними и многосторонними соглашениями о защите инвестиций, в которых должны быть прописаны правила взаимодействия правительств стран происхождения ТНК и принимающих стран, а также условия функционирования ТНК в экономике принимающих стран.

С приходом крупных ТНК немало развивающихся стран получили новый импульс для развития. Современные технологии, ноу-хау, передовой опыт, иностранный капитал обусловили достижение высоких тем-

пов экономического роста. По сути, фактором успеха для большинства стран Южной и Юго-Восточной Азии стали инвестиции развитых стран, а именно США, Японии и Европы. Начало стремительного экономического подъема Южной Кореи, Сингапура, Гонконга и Тайваня связано с усилением внимания в отношении интеграции в глобальный рынок. Удобное географическое расположение, дешевая рабочая сила, большой сырьевой потенциал региона позволили привлечь ряд ТНК в развитие обрабатывающей промышленности вышеуказанных стран. Государственная политика в области поощрения инвестиций, создание зон свободной торговли, стабильное законодательство, льготное налогообложение, освобождение от уплаты таможенных пошлин способствовали формированию весьма благоприятного инвестиционного климата. В результате улучшения объектов инфраструктуры, строительства автомобильных и железных дорог, заводов по утилизации мусора и очищению загрязненной воды возросли масштабы наращивания производственного потенциала. Это, в свою очередь, сыграло значительную роль в структурных преобразованиях, индустриализации экономики и стимулировании инвестиций. Регионы, где преимущественно занимались сельским хозяйством, с приходом ТНК постепенно превратились в оживленные индустриальные центры. Вместе с индустриализацией и диверсификацией экономики возросло число предприятий, участвовавших в процессе производства продовольственных и промышленных товаров. В развивающихся странах транснациональными корпорациями были построены сотни предприятий пищевой, текстильной, обувной, фармацевтической и химической промышленности, приборостроения и электронного оборудования. Введение в действие новых предприятий способствовало повышению экономической активности, созданию новых рабочих мест и увеличению степени насыщенности внутреннего рынка такими товарами, как продукты питания, одежда, обувь, лекарственные препараты, телевизоры, холодильники, стиральные машины, швейные машины, компьютеры, мобильные телефоны, видеокамеры, фотокамеры и т.д. С внедрением в производственный механизм достижений науки и техники получила развитие разработка высоких технологий, выпуск капиталоемкой и наукоемкой продукции. Обладая большим инвестиционным потенциалом, ТНК дали мощный толчок развитию автомобилестроения, кораблестроения, роботостроения, электронной и полупроводниковой промышленности. Быстрыми темпами развивалось производство автомобилей, бытовых электротоваров и продуктов биотехники. За несколько лет некоторым странам региона удалось достичь лидерства в промышленном производстве и стать крупнейшими в мире экспортерами. О конкурентоспособности обрабатывающей промышленности региона на рынке инвестиций свидетельствует и объем поступления инвестиций. Годовой общий приток прямых иностранных инвестиций в экономику развивающихся стран

составляет примерно 600 млрд долл. США [ЮНКТАД, Доклад о торговле и развитии 2019]. Так, в 2019 г. Китай занял 2-е, Сингапур 3-е, Гонконг 7-е место в мире по объему притока прямых иностранных инвестиций [ЮНКТАД, Доклад о мировых инвестициях 2020].

Сегодня, когда в развитых странах наблюдается устойчивое демографическое старение населения, которое приводит к уменьшению численности трудоспособного населения, ТНК вынуждены создавать предприятия в странах, обладающих достаточным количеством трудовых ресурсов. Кроме того, в поисках наилучших условий для осуществления своей деятельности ТНК выносят производственные мощности из развитых стран в менее развитые регионы мира, и на протяжении последних лет ряд ТНК создали лаборатории в развивающихся странах для повышения эффективности НИОКР, а также адаптации продукции к требованиям местных потребителей.

Хороший пример ТНК, успешно комбинирующей особенности национальной культуры и традиций с индивидуальными характеристиками принимающих стран, а также удачно адаптирующей свою продукцию под особенности местных рынков, — крупнейшая японская автомобилестроительная корпорация «Тойота Мотор Корпорэйшн». Ее доходы в 2019 г. составили 272,6 млрд долл. США, активы — 469,3 млрд долл. США, чистая прибыль — 17,0 млрд долл. США, количество сотрудников — свыше 350 тыс. человек [Fortune, Global 500 Toyota Motor]. Как утверждают менеджеры компании, «цель Toyota не в том, чтобы производить качественную продукцию, которая хорошо продается, и тем самым обеспечивать доход своих акционеров. Это лишь требование, которое следует выполнять, чтобы осуществить свое предназначение. Подлинное предназначение компании... включает три задачи:

1. Способствовать экономическому росту страны, в которой она работает (внешние заинтересованные стороны).
2. Способствовать стабильности и благополучию членов команды (внутренние заинтересованные стороны).
3. Способствовать общему росту Toyota» [Лайкер, 2008, с.122].

Примечательно, что решение задачи содействия экономическому росту принимающей страны отвечает взаимным интересам компании и принимающей страны и предполагает совместное эффективное сотрудничество. Сегодня корпорация «Тойота» является крупнейшим мировым автопроизводителем, выпускающим автомобили эконом-класса и класса премиум, компактные автомобили, объемные внедорожники и военную технику. Заводы «Тойота» расположены в Японии, США, Канаде, Франции, Великобритании, Мексике, Аргентине, Китае, Индонезии, Таиланде, Малайзии, Филиппинах, России и других странах (более чем в 30 странах мира) [Toyota Motor Corporation]. Для завоевания преимущества перед американскими и европейскими конкурентами на рынке США был раз-

работан бренд «Лексус», который должен был олицетворять собой престижную, дорогую, роскошную модель автомобиля. Созданная ведущими инженерами «Тойота» модель «Лексус» сочетала в себе роскошь, комфорт, качество, высокие скоростные характеристики. Специально для американских автовладельцев была даже предусмотрена под рулевым управлением откидывающаяся подставка для еды и напитков. В Индонезии расположено два завода «Тойота» — по производству минивэнов «Иннова» и внедорожника «Фортунер» и бензиновых двигателей как для местного рынка, так и для экспорта. Следует отметить, что использование режима свободной торговли с другими развивающимися странами, а также с Японией, Южной Кореей, Австралией и Новой Зеландией как членами Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) сыграло особую роль в привлечении инвестиций ТНК в отрасль автомобилестроения Индонезии. В России «Тойота» инвестировала 27,5 млрд руб. [Завод «Тойота» в России] в производство моделей «Камри» и «РАВ4» на заводе, расположенном в поселке Шушары Пушкинского района г. Санкт-Петербурга, для российского рынка и рынков Белоруссии и Казахстана (сейчас можно утверждать — для рынка Евразийского экономического союза). Автомобили адаптированы к эксплуатации в холодных климатических условиях, оснащены подогревом сидений, обработаны антикоррозийным покрытием. Успех корпорации «Тойота» во многом связан с протекционистской политикой правительства Японии, о чем говорит и разработчик производственной системы «Тойота» Тайити Оно: «С принятием в мае 1936 г. закона об автомобилестроении местные производители автомобилей попали под опеку правительства и могли рассчитывать на его помощь. Согласно этому закону для осуществления автомобильного бизнеса необходимо было получить разрешение правительства, а успех отечественного автомобилестроения должен был гарантироваться за счет ограничения иностранных сборочных производств. Это была очень мощная протекционистская политика правительства» [Оно, 2012, с.135].

Мониторинг деятельности ТНК осуществляют ЮНКТАД, журнал Fortune, газета Financial Times и журнал Forbes, которые регулярно публикуют рейтинги ТНК по объему совокупной годовой выручки и стоимости активов. В рейтинге Global 500 журнала Fortune в 2019 г. преобладают компании из США и Китая. В топ-10 крупнейших компаний мира вошли компании из США, Китая, Нидерландов, Саудовской Аравии, Великобритании, Германии и Японии. Крупнейшей компанией в мире стала американская компания розничной торговли «Волмарт» (объем годовой выручки 514,4 млрд долл. США, стоимость активов 219,3 млрд долл. США, прибыль 6,7 млрд долл. США, количество сотрудников 2,2 млн человек). На 2, 4 и 5-м местах оказались представители Китая из сферы электроэнергетики, добычи и переработки нефти и газа. В топ-10 рейтинга вошли также британско-нидерландская нефтегазовая компания «Ройал Датч

Шелл», нефтяная компания Саудовской Аравии «Сауди Арамко», британская нефтегазовая компания «Би-Пи», американская нефтегазовая компания «Эксон Мобил», немецкий автомобильный концерн «Фольксваген» и японская автомобилестроительная корпорация «Тойота Мотор Корпорейшн» [Fortune, Global 500].

Как показывает опыт развивающихся стран, привлечение инвестиций ТНК и их успешная реализация в модернизации и развитии обрабатывающей промышленности возможны лишь при наличии ресурсного потенциала, обеспечивающего экономически эффективную деятельность ТНК.

При организации производства за рубежом ТНК учитывают емкость местного рынка, наличие ресурсов и развитой инфраструктуры, политическую стабильность, инвестиционное законодательство, систему налогообложения, индексы макроэкономических показателей, дешевизну и квалификацию трудовых ресурсов и др. Все эти факторы в совокупности формируют инвестиционный климат. В политике привлечения ТНК в обрабатывающую промышленность прежде всего необходимо исследовать отличительные черты ТНК, действующих в данной отрасли, и выявить дальнейшие перспективы сотрудничества с приемлемыми партнерами. Одним из главных условий в формировании инвестиционной привлекательности обрабатывающей промышленности может стать поэтапная реализация политики в области привлечения ТНК в данную отрасль:

1-й этап — создание информационной базы для ТНК путем использования современных информационных технологий и проведения двусторонних встреч и переговоров;

2-й этап — формирование системы мероприятий, способствующих улучшению общего инвестиционного климата, в частности установление и поддержание социально-политической стабильности, совершенствование законодательства в сфере инвестиционной и предпринимательской деятельности, оптимизация налогового администрирования, повышение качества предоставляемых государственных услуг, строительство социальной и производственной инфраструктуры, обеспечение независимой судебной системы и т.д.;

3-й этап — разработка целенаправленной политики по привлечению ТНК к организации производства в сфере обрабатывающей промышленности, которая должна предусматривать широкий спектр инвестиционных механизмов: быстрая и полноценная компенсация инвестиций в случае экспроприации, подписание соглашений о свободной торговле с развитыми и развивающимися странами, в которых базируются крупные и успешные ТНК, подписание с данными странами соглашений об избежании двойного налогообложения, установление льготного налогообложения для предприятий, производящих экспортно ориентированную продукцию, а также создаваемых и эксплуатируемых в при-

граничных районах, стимулирование спроса на продукцию внутренних производителей и т.д.

Развитие той или иной отрасли не может происходить само по себе, политика стимулирования притока инвестиций в те или иные отрасли, несомненно, способствует решению ряда социальных и экономических задач. По своей сути, инвестиционная политика выступает в качестве инструмента экономической стратегии страны и предусматривает активное участие государства в оптимизации инвестиционных процессов. Необходимость государственного регулирования инвестиционной деятельности обусловлена тем, что через управление инвестиционными ресурсами можно добиться достижения конкретных экономических целей. Политика по привлечению ТНК в обрабатывающую промышленность должна обеспечить развитие отрасли за счет инвестиций и других преимуществ ТНК, используемых в производстве продукции для внутреннего потребления и на экспорт. Для привлечения инвестиций в обрабатывающую промышленность необходим концептуальный подход к формированию инвестиционной политики, направленной на стимулирование экономического интереса ТНК к данной отрасли. Практика успешного развития обрабатывающей промышленности различных стран показывает: от того, насколько эффективна инвестиционная политика, настолько и благоприятны реализация инвестиционных программ и достижение целей инвестиционной политики. С одной стороны, инвестиционная политика должна быть ориентирована на соблюдение национальных интересов страны и тесно связана с целями и задачами общей экономической политики, с другой стороны, она должна базироваться на приоритетах развития экономики.

Таким образом, можно сделать вывод, что ТНК, владея значительными ресурсами в виде новых технологий, квалифицированных трудовых ресурсов, активного проведения НИОКР, современных методов организации и управления производством, доступа к рынкам и т.д., оказывают огромное влияние на динамику развития обрабатывающей промышленности. Что касается политики привлечения инвестиций ТНК в обрабатывающую промышленность, то, на наш взгляд, целесообразно ориентироваться как на использование преимуществ деятельности ТНК, так и на применение успешного опыта и практики зарубежных стран по обеспечению развития данной отрасли и созданию конкурентоспособной продукции.

Список литературы

1. Доклад о мировых инвестициях 2020 // Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию: официальный сайт. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/wir2020_overview_ru.pdf (дата обращения: 09.12.2020).

2. Доклад о торговле и развитии 2019 // Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию: официальный сайт. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tdr2019overview_ru.pdf (дата обращения: 11.12.2020).
3. Завод «Тойота» в России: официальный сайт. URL: <https://www.toyota.ru/world-of-toyota/factory/about> (дата обращения: 11.12.2020).
4. Записка секретариата 2017 // Экономическая и социальная комиссия Организации Объединенных Наций для Азии и Тихого океана: официальный сайт. URL: https://www.unescap.org/sites/default/files/pre-ods/CTI5_4R.pdf (дата обращения: 09.12.2020).
5. *Лайкер Дж.* Дао Toyota: 14 принципов менеджмента ведущей компании мира / пер. с англ. 4-е изд. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2008.
6. Международные экономические отношения. В 2 т. Т. 1 / под общ. ред. Р. И. Хасбулатова. — М.: Изд-во «Новости», Академия Нового Мышления, 1991.
7. *Оно Т.* Производственная система «Тойоты». Уход от массового производства / пер. с англ. А. Грязновой, А. Тягловой. 4-е изд. — М.: Институт комплексных стратегических исследований, 2012.
8. Global 500 // Fortune: official web-site. URL: <https://fortune.com/global500/2019/search/> (дата обращения: 11.12.2020).
9. Global 500 Toyota Motor // Fortune: official web-site. URL: <https://fortune.com/company/toyota-motor/global500/> (дата обращения: 11.12.2020).
10. The Universe of the Largest Transnational Corporations // United Nations Conference on Trade and Development: official web-site. URL: https://unctad.org/en/Docs/iteia20072_en.pdf (дата обращения: 09.12.2020).
11. Toyota Motor Corporation: official web-site. URL: <https://global.toyota/en/company/profile/facilities/manufacturing-worldwide/> (дата обращения: 11.12.2020).
12. World Investment Report 2007 // United Nations Conference on Trade and Development: official web-site. URL: https://unctad.org/en/Docs/wir2007_en.pdf (дата обращения: 09.12.2020).

The List of References in Cyrillic Transliterated into Latin Alphabet

1. Doklad o mirovyh investitsijah 2020 // Konferencija Organizacii Objedinennyh Nacij po trgovle i razvitiju: oficial'nyj sajт. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/wir2020_overview_ru.pdf (data obrashhenija: 09.12.2020).
2. Doklad o trgovle i razvitii 2019 // Konferencija Organizacii Objedinennyh Nacij po trgovle i razvitiju: oficial'nyj sajт. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tdr2019overview_ru.pdf (data obrashhenija: 11.12.2020).
3. Zavod "Tojota" v Rossii: oficial'nyj sajт. URL: <https://www.toyota.ru/world-of-toyota/factory/about> (data obrashhenija: 11.12.2020).
4. Zapiska sekretariata 2017 // Jekonomicheskaja i social'naja komissija Organizacii Objedinennyh Nacij dlja Azii i Tihogo okeana: oficial'nyj sajт. URL: https://www.unescap.org/sites/default/files/pre-ods/CTI5_4R.pdf (data obrashhenija: 09.12.2020).

5. *Lajker Dzh.* Dao Toyota: 14 principov menedzhmenta vedushhej kompanii mira / per. s angl. 4-e izd. — M.: Al'pina Biznes Buks, 2008.
6. Mezhdunarodnye jekonomicheskie otnoshenija. V 2 t. T. 1 / pod obshh. red. R. I. Hasbulatova. — M.: Izd-vo «Novosti», Akademija Novogo Myshlenija, 1991.
7. *Ono T.* Proizvodstvennaja sistema Tojoty. Uhod ot massovogo proizvodstva / Per. s angl. A. Grjaznovoj, A. Tjaglovoj. 4-e izd. — M.: Institut kompleksnyh strategicheskikh issledovanij, 2012.